



黄思翰 摄

黃傳發 走出人生 堅持信念

我的故事



成長

性格頑強 堅持夢想

我相認的少人都听过成长的过程或多或少都会改变人对未来的看法。而黄传发也真的见证了这个说法。

在贫苦环境下长大的他被誉为「穷人的孩子」，因为经常饿着肚子，父母经常辛苦地工作，但父母经常辛苦地工作，所以父母经常为他解决困境而争吵。

那个时候的童年应该是充满童真及爱恋的，但他的童年却有不寻常的早熟心态。尽管他家的小孩很顽皮，但当他时常都会觉得人生一派沉寂，所以决定要改变人生的轨迹。

他记得，在穷的时候，很多人看不起他们，就连老师也一样。老师常常会批评「调皮鬼」。老师的训斥伤害了他脆弱的心灵。

当时的他，很讨厌老师，认为老师给了他很大的挫折及耻辱。尽管如此，性格倔强的他并不轻易倒下，反而，他有了一个想法：他想：「别人瞧不起我，我更要做出成绩来给他们看。」在回忆起这些零零碎碎的童年片断时，他表示：「在肚肠中仍然出现那些忘不掉的画面。」

黄传发少年时期，由于成绩表现优异，所以被送进技术学院立校。之后，他的梦想是看去读大学。他不再是因为自己是穷民而感到无助，而且充满自

教學 篇

導教概念 創造價值

除了经济之外，黄传发在期间都以帮助教师输出课堂经验。对于教学，他有很厚的興趣。然而，同时却不容许他享受教学的乐趣。

想教导学生态度

黄传发表示，时间是他的最大敌人。因此，在教学方面，他都有自己的想法。由于他在年轻时就具备良好的态度，如聆听、思考、饮水思源等，因此他最想要教导学生的就是态度。

他强调：「平生如果可以在早期学习这个态度，必定对他有所帮助。同时，我想提醒他们，他们是未来的英雄。」

除此之外，黄传发也很重视孩子的教育，并且执行每一个教导理念。他指出，今年18岁的儿子在高中之前会跟随着他的足迹。其实在跟随着孩子之后，他只是其次。最重要的是激励他的人生观。并且希望孩子在IP

創業

眼光獨到 看準電腦

我相認的少人都听过成长的过程或多或少都会改变人对未来的看法。而黄传发也真的见证了这个说法。

在贫苦环境下长大的他被誉为「穷人的孩子」，因为经常饿着肚子，父母经常辛苦地工作，所以父母经常为他解决困境而争吵。

那个时候的童年应该是充满童真及爱恋的，但他的童年却有不寻常的早熟心态。尽管他家的小孩很顽皮，但当他时常都会觉得人生一派沉寂，所以决定要改变人生的轨迹。

他记得，在穷的时候，很多人看不起他们，就连老师也一样。老师常常会批评「调皮鬼」。老师的训斥伤害了他脆弱的心灵。

当时的他，很讨厌老师，认为老师给了他很大的挫折及耻辱。尽管如此，性格倔强的他并不轻易倒下，反而，他有了一个想法：他想：「别人瞧不起我，我更要做出成绩来给他们看。」在回忆起这些零零碎碎的童年片断时，他表示：「在肚肠中仍然出现那些忘不掉的画面。」

黄传发少年时期，由于成绩表现优异，所以被送进技术学院立校。之后，他的梦想是看去读大学。他不再是因为自己是穷民而感到无助，而且充满自

營業

在多伦多高中毕业后，他选择資訊工程（Computer Science），其实80年代的电脑应用在大陆并不广泛。尽管如此，他已成功。问他为什么会选择资讯工程？

「我覺得电脑具有很大的潜能，并在未来会有很多用处。」

11年前的他跟大多数学生一样，对于资讯工程的了解，都是从电视上看到的。他喜欢观看资讯节目，并且进一步的播映和观念的介绍。

由于他在中学选择的课程是土木工程，所以看到剥落的墙砖，都教会了他在基层实习的经验，以及赚取额外的奖金。在高中毕业之后，他就任职于资讯集团建筑有限公司。

他记得，他工作的第一份工作，就是负责粗重的工作，从最初只是负责粗重的工作，小员工，完成测试，并且带领一个团队，进行测量工作的他透露，当时，很多高速公路的建设者都有与之接触。随着购买的毕业证，他开始有与之接触。虽然他没有毕业证，但还是顺利地通过了面试。

当他的项目完成后，他再次重提国深的计划。那时，他的父母才突然发现，原来孩子的成绩仍未考好。因此，他便从头来过，继续努力地完成他的工作。

尽管项目完成之后，他父母希望他继续读书，但他的父亲希望他去读大学。他记得，他第一次向父亲提出要读大学的申请，父亲说：「你去读大学，我更希望你做点别的事情。」在回忆起这些零零碎碎的童年片断时，他表示：「在肚肠中仍然出现那些忘不掉的画面。」

黄传发少年时期，由于成绩表现优异，所以被送进技术学院立校。之后，他的梦想是看去读大学。他不再是因为自己是穷民而感到无助，而且充满自

營業

在多伦多高中毕业后，他选择資訊工程（Computer Science），其实80年代的电脑应用在大陆并不广泛。尽管如此，他已成功。问他为什么会选择资讯工程？

「我覺得电脑具有很大的潜能，并在未来会有很多用处。」

11年前的他跟大多数学生一样，对于资讯工程的了解，都是从电视上看到的。他喜欢观看资讯节目，并且进一步的播映和观念的介绍。

由于他在中学选择的课程是土木工程，所以看到剥落的墙砖，都教会了他在基层实习的经验，以及赚取额外的奖金。在高中毕业之后，他就任职于资讯集团建筑有限公司。

他记得，他工作的第一份工作，就是负责粗重的工作，从最初只是负责粗重的工作，小员工，完成测试，并且带领一个团队，进行测量工作的他透露，当时，很多高速公路的建设者都有与之接触。虽然他没有毕业证，但还是顺利地通过了面试。

当他的项目完成后，他再次重提国深的计划。那时，他的父母才突然发现，原来孩子的成绩仍未考好。因此，他便从头来过，继续努力地完成他的工作。

尽管项目完成之后，他父母希望他继续读书，但他的父亲希望他去读大学。他记得，他第一次向父亲提出要读大学的申请，父亲说：「你去读大学，我更希望你做点别的事情。」在回忆起这些零零碎碎的童年片断时，他表示：「在肚肠中仍然出现那些忘不掉的画面。」

黄传发少年时期，由于成绩表现优异，所以被送进技术学院立校。之后，他的梦想是看去读大学。他不再是因为自己是穷民而感到无助，而且充满自

信，才能决定自己做老板。当他毕业回国时，其实电脑在大陆并不盛行，所以他认为，电脑教育课程可能会相当的空间。尽管如此，平均都在在学的电脑不是商业应用课，所以他认为，他买了更多关于书本学习，以转作教学整理。

虽然人人都害怕经济大萧条，但是在他而言，却是一个机会。由于当时经济环境差，所以他买到了不少书本，与此同时，他遇到了人生第一个贵人——他的老板。

简单的说，在他的老板的鼓励下，他有了一个美好的开始。最初的时候，他原本打算只是购买一台电脑，但是在美国公司Resources有限公司的老板之后，就有不同的见解。

由于他在大陆有电脑技术的潜力，并且这位老板非常欣赏他，所以黄传发开始着手建立一家电脑中心，就是因为从没想过自己能管理自己的电脑中心。

很简单的话，创业故事就这样开始了。尽管黄传发开设的只是一个念头，就是希望自己的公司，也能把握自己的时间，从而实现自己的梦想。这个想法促成了设立一家电脑中心的计划。尽管他并无太多的资金，但还是大胆

素（Push Factor）及吸引因素（Pull Factor）。大陆有很多大学都是通过借用设备，但是政府给予大学一笔资金，让他们自己采购，并且想办法研究出能推出社会及经济效益。然而，世界银行（World Bank）及美国的创投协会（VC）在大陆的市场中，互相反对这种策略。

黄传发表示，跨国公司的成果其实并不好，且对整个国家的经济发展非常实用。吸引投资者的策略就是，大学再将资金及区域分配给大陆，且协助当地创造价值。

他指出，新成立的价钱比大陆的普遍价格高，主要是蓝海策略的蓝海战略的作者——吉伟特博士，阅读了同样的理论。在看完该书之后，他便有了一个想法，认为大陆需要改变的概念。因此，经过一番的探讨之后，他们逐渐形成，并成为自己的理论。

在2004年1月，UCSI大学正在吉隆坡成立蓝海策略研究中心（BSC）（Blue Ocean Strategy Research Centre）。他们主要是协助大陆政府与公司创造新策略的产品。

蓝海策略的结论是，抛开过去（以竞争为导向）主导市场的观点，我们不只是要协助他们创新，而是要帮助他们创新，让企业能够完全地达到这个目标，那么才能成功。」

位于吉隆坡的UCSI大学，正积极地在吉隆坡成立蓝海策略研究中心（BSC）（Blue Ocean Strategy Research Centre）。他们主要是协助大陆政府与公司创造新策略的产品。

他说：「我们所要做的，UCSI大学必定会其中一个客户，我们不只是要协助他们创新，而是要帮助他们创新，让企业能够完全地达到这个目标，那么才能成功。」

尽管如此，在他办学期间，却出现让他深感痛心的事情，就是在2003年所发生的一件诉讼案。

当时，恩特普瑞斯国际学院遭受到不公平的投诉，让该学院17年来所建立的声誉，造成很大影响。

他表示，在这个全球性的世界，接受留学是最大的好处，也是能够与全世界连结起来。同时，留学生能够更加多元化，并有利于增加大学的实习环境。

他说道，教育界的代名词是「教、学、做」，对于教育而言，就是要多方面的合作更新，才能确保继续存在社会上。

但在哪方面需要做出更新？

他的答案是「全方位」。无论是在课程还是设备，都需要进行改革。在改善的过程中，总共跨过了4个阶段，就是他的中心、恩特普瑞斯国际学院、UCSI大学。同时，员工也由原本人数的两倍增加至1000人以上。然而，在每阶段提升的过程并不容易。

虽然他指出，「其实大部分的并不是学校的次数，而是时间的长短，在不同的阶段中，缺乏必要的指导。」

由于教育局的审核标准非常严格，他希望他们走过的路能够顺利，仍非常难过。

除了热爱教育之外，他还有一项理念，就是帮助穷困的学生。由于自己曾经体验过贫穷的生活及难忘的回忆，所以他特别的欣赏贫穷的学生。

黄传发感叹的说：「因为他们的家庭走过的路非常不容易。」因此，UCSI大学每年都会捐出300至500万令吉的助学金。

在那时候，很多公司的高层，都是首席执行员、董事经理等，都会选择在他们的中心学电脑编程。

「当他们毕业回国时，其实电脑在大陆并不盛行，所以他建议，电脑教育课程可能会相当的空间。尽管如此，平均都在在学的电脑不是商业应用课，所以他认为，他买了更多关于书本学习，以转作教学整理。

「虽然人人都害怕经济大萧条，但是在他而言，却是一个机会。由于当时经济环境差，所以他买到了不少书本，与此同时，他遇到了人生第一个贵人——他的老板。

简单的说，在他的老板的鼓励下，他有了一个美好的开始。最初的时候，他原本打算只是购买一台电脑，但是在美国公司Resources有限公司的老板之后，就有不同的见解。

由于他在大陆有电脑技术的潜力，并且这位老板非常欣赏他，所以黄传发开始着手建立一家电脑中心，就是因为从没想过自己能管理自己的电脑中心。

很简单的话，创业故事就这样开始了。

尽管黄传发开设的只是一个念头，就是希望自己的公司，也能把握自己的时间，从而实现自己的梦想。这个想法促成了设立一家电脑中心的计划。尽管他并无太多的资金，但还是大

胆，才能决定自己做老板。当他毕业回国时，其实电脑在大陆并不盛行，所以他建议，电脑教育课程可能会相当的空间。尽管如此，平均都在在学的电脑不是商业应用课，所以他认为，他买了更多关于书本学习，以转作教学整理。

「虽然人人都害怕经济大萧条，但是在他而言，却是一个机会。由于当时经济环境差，所以他买到了不少书本，与此同时，他遇到了人生第一个贵人——他的老板。

简单的说，在他的老板的鼓励下，他有了一个美好的开始。最初的时候，他原本打算只是购买一台电脑，但是在美国公司Resources有限公司的老板之后，就有不同的见解。

由于他在大陆有电脑技术的潜力，并且这位老板非常欣赏他，所以黄传发开始着手建立一家电脑中心，就是因为从没想过自己能管理自己的电脑中心。

「虽然人人都害怕经济大萧条，但是在他而言，却是一个机会。由于当时经济环境差，所以他买到了不少书本，与此同时，他遇到了人生第一个贵人——他的老板。